

ON

「オニ」

越後にいがた再発見
豊かな時を求めて

volume 27
2024

Okasan-Niigata selection magazine

特集：
Hello NISA Life
～NISAのある生活～
にいがたトップインタビュー
株式会社植木組

明日のためにできること
総合診療育成の取組み

信濃川と長岡市街

目次

表紙／信濃川と長岡市街（長岡市）

東山から昇る朝日が長岡のまちへ、輝く光とあたたかい熱となって降り注ぐ瞬間を空から撮影しました。朝の光は、まちで暮らす人々の営みをやさしく照らし、見守ります。新しく生まれ変わる年の初めに希望と夢をのせて、龍が舞うかのような大空のもと、日本一の大河、信濃川も悠久の時の流れを刻んでいます。

3 ごあいさつ

4 特集 Hello NISA Life ~ NISAのある生活~

10 にいがたトップインタビュー

株式会社植木組
代表取締役社長 植木 義明 氏

14 明日のためにできること

新潟大学医学部医学科 総合診療学講座
教授 上村 順也 氏

16 投資と貯蓄のツボ

岡三にいがた証券のお悩み相談～ソリューション～

18 岡三にいがた証券ってどんな会社？

「NISAのある生活」岡三にいがた証券がお手伝いします！

19 本店のご紹介

本誌は2023年11月末現在の情報を基に作成しております(別途記載のあるものは除きます)。

岡三にいがた証券広報誌【ON】

岡三にいがた証券からお客様へ新潟の本物をご紹介する広報誌です。「上に、しっかりと、～の先に向けて、進んで」といった意味を持つ英語の【ON】。そして岡三(Okasan)にいがた(Niigata)の頭文字【ON】。先見の明を心がけ、お客様の将来を見据え、お客様と一緒に進んでいきたいという岡三にいがた証券の願いも込め、より良い情報を皆様へお届けします。

手数料およびリスクについての重要な注意事項

<有価証券や金銭のお預りについて>

有価証券や金銭を当社の口座でお預りする場合には、当社では料金を頂戴いたしません。
なお、証券保管振替機構を通じて他社へ株式等を口座振替する場合には、口座振替する数量に応じ、1銘柄あたり6,600円(税込み)を上限として口座振替手続料をいただきます。
お取引にあたっては「金銭・有価証券の預託、記帳及び振替に関する契約のご説明」の内容を十分にお読みいただき、ご理解いただいたうえでご契約ください。

<株式>

株式の売買取引には、約定代金(単価×数量)に対し、最大1.265%(税込み)(手数料金額が2,750円を下回った場合は2,750円(税込み))の売買手数料をいただきます。ただし、株式累積投資は一律1.265%(税込み)の売買手数料となります。国内株式を募集等により購入いただく場合は、購入対価のみをお支払いいただきます。

外国株式の海外委託取引には、約定代金に対し、最大1.518%(税込み)の売買手数料をいただきます。

※外国証券の外取引にあたっては、外国金融商品市場等における売買手数料および公租公課その他の賦課金が発生します(外国取引に係る現地諸費用の額は、その時々の市場状況、現地情勢等に応じて決定されますので、その合計金額等をあらかじめ記載することはできません)。外国株式を募集等により購入いただく場合は、購入対価のみをお支払いいただきます。

・株式は、株式相場、金利水準、為替相場、不動産相場、商品相場等の変動による株価の変動によって損失が生じるおそれがあります。

・株式は、発行体やその他の者の経営・財務状況の変化およびそれに関する外部評価の変化等により、株価が変動することによって損失が生じるおそれがあります。

・また、外国株式については、為替相場の変動によって、売却後に円換算した場合の額が下落することによって損失が生じるおそれがあります。

<債券>

・債券を募集・売出し等により、または当社との相对取引により購入いただく場合は、購入対価のみをお支払いいただきます。

・債券は、金利水準、株式相場、為替相場、不動産相場、商品相場等の変動による債券価格の変動によって損失が生じるおそれがあります。

・債券は、発行体やその他の者の経営・財務状況の変化およびそれに関する外部評価の変化等により、債券価格が変動することによって損失が発生するおそれがあり、また、元本や利子の支払いの停滯もしくは支払い不能の発生または特約による元本の削減等のおそれがあります。

・金融機関が発行する債券は、信用状況の悪化により本拠所在地国での破綻処理制度が適用され、債権順位に従って元本や利子の削減や株式への転換等が行われる可能性があります。ただし、適用される制度は発行体の本拠所在地国により異なり、また今後変更される可能性があります。

<投資信託>

投資信託のお申込みにあたっては、銘柄ごとに設定された費用をご負担いただきます。

・お申込時に直接ご負担いただく費用：お申込手数料(お申込金額に対して最大3.85%(税込み))

・保有期間に中に間接的にご負担いただく費用：信託報酬(信託財産の純資産総額に対して最大年率2.145%(税込み))

・換金時に直接ご負担いただく費用：換金手数料(お申込金額に対して1口当たり最大1.1%(税込み))また、信託財産留保金(換金時に適用される基準価額に対して最大0.5%)

・その他の費用：監査報酬、有価証券等の売買にかかる手数料、資産を外国で保管する場合の費用等が必要となり、商品ごとに費用は異なります。お客様にご負担いただく費用の総額は、投資信託を保有される期間等に応じて異なりますので、記載することができます(国外投資信託の場合も同様です)。

・投資信託は、国内外の株式や債券等の金融商品に投資する商品ですので、株式相場、金利水準、為替相場、不動産相場、商品相場等の変動による、対象組入れ有価証券の価格の変動によって基準価額が下落することにより、損失が生じるおそれがあります。

・投資信託は、組入れた有価証券の発行者(或いは、受益証券に対する保証が付いている場合はその保証会社)の経営・財務状況の変化およびそれに関する外部評価の変化等による、対象組入れ有価証券の価格の変動によって基準価額が変動することにより、損失が生じるおそれがあります。

・上記記載の手数料等の費用の最大値は今後変更される場合があります。

<信用取引>

信用取引には、約定代金に対し、最大1.265%(税込み)(手数料金額が2,750円を下回った場合は2,750円(税込み))の売買手数料、管理費および権利処理手数料をいただきます。また、買付けの場合、買付代金に対する金利を、売付けの場合、売付株券等に対する貸株料および品貸料をいただきます。委託証拠金は、売買代金の30%以上で、かつ100万円以上の額が必要です。

信用取引では、委託証拠金の約3.3倍までのお取引を行うことができるため、株価の変動により委託証拠金の額を上回る損失が生じるおそれがあります。

○金融商品は、個別の金融商品ごとに、ご負担いただく手数料等の費用やリスクの内容や性質が異なります。当該金融商品の取引契約をされる場合、その金融商品の「契約締結前交付書面」(もしくは目論見書)または「上場有価証券等書面」の内容を十分にお読みいただき、ご理解いただいたうえでご契約ください。

○この資料は岡三にいがた証券が信頼できると判断した情報に基づいて作成されたものですが、その情報の正確性、完全性を保証するものではありません。また、資料中の記載内容、数値、図表等は、本資料作成時点のものであり、事前の連絡なしに変更される場合があります。なお、本資料に記載されたいかなる内容も将来の投資収益を示唆あるいは保証するものではありません。

○投資に関する最終決定は投資家ご自身の判断と責任でなされようお願いいたします。

○2037年12月までの間、復興特別所得税として、源泉徴収に係る所得税額に対して2.1%の付加税が課税されます。

○岡三にいがた証券およびその関係会社、役職員が、この資料に記載されている証券もしくは金融商品について自己売買または委託売買取引を行う場合があります。

○自然災害等不測の事態により金融商品取引市場が取引を行えない場合は売買執行が行えないことがあります。

ごあいさつ



新年あけましておめでとうございます。

旧年中は格別のお引き立てを賜り、厚くお礼申し上げます。

2023年を振り返りますと、前年から続くロシアとウクライナの紛争、新たに発生した中東における衝突、米中二大強国の覇権争い等、世界の平和を揺るがす地政学リスクが意識される一年がありました。その一方で、日本においては、新型コロナウイルス禍を乗り越え、経済活動の正常化、インバウンドの飛躍的な回復など、国内景況感には明るい兆しが見え、日本経済もいよいよデフレ脱却に向けての機運が高まってまいりました。

さて2024年は辰(たつ)年です。相場格言では「辰巳天井」と申しまして、株価は高値を付け、経済が飛躍する黄金期になるとも言われています。昇り龍のように景気がさらに力強く上昇していく一年となることを心より期待しております。

本誌「ON」は、皆様に“心豊かなひととき”を感じていただくことをテーマに、私たちが愛する新潟県各地域の魅力を見つめなおし、皆様にご紹介する広報誌です。

今号においては、2024年1月より少額投資非課税制度「NISA」が画期的に生まれ変わったことから、「2024年からの新NISA活用法」に着目し、「人生100年時代における豊かなセカンドライフの実現」にお役立ていただけるような内容といたしました。本号がこれからの方々の人生に潤いをもたらす一助になりましたら幸甚でございます。

当社は2024年10月に創業125周年を迎えます。これもひとえに、1899年の創業より、私たちを支えてくださる地域のお客さま、各企業の皆様のおかげであり、心より感謝を申しあげます。これからも役職員一人ひとりが「face to face—お客様お一人おひとりと真摯に向き合い」、「heart to heart—まごころを込めて」、愛する新潟の明るい未来と豊かな社会づくりに貢献し、地域で最も頼りになる資産運用のベストパートナーを目指してまいります。

本年も変わらぬご支援とご愛顧を賜りますよう、よろしくお願ひ申しあげます。

岡三にいがた証券株式会社
代表取締役社長
江越 誠

125年の感謝 これからもこの街と

125th
Anniversary

Hello NISA Life

～NISAのある生活～

「人生100年時代」と 「インフレ時代」がやつてくる

資金が必要な場合もでてくるかもしれません。外食や旅行もし

人生100年時代は「楽しみ」であると同時に「不安」も多い。

老後を楽しみたいと思えば、人生の長さにワクワクしてきます。一方、長生きするほど老後資金が心配になると思えば、どんより不安が広がっていきます。

現役時代は年を重ねることに収入が増え、金銭的な豊かさは増していきます。子育てが終わる50歳前後からは老後に備え貯蓄を増やしていくかなければなりません。60代は退職金が入りますが、収入は減り、継続雇用を含め働くことをやめると、その後は年金のみの収入が30～40年も続くことになります。例えば、夫婦の年金を月22万円、65歳以上の夫婦（無職世帯）の月平均支出額を24万円とするとき毎月赤字となります。

年金だけで生活するには、支出額を平均より抑えなければいけなくなります。その場合でも、病気や住宅の修理などで大きな

たいとなれば、月10万円程度を上乗せした生活費を確保したいところです。

老後期間を30年、年金を22万円、ゆとりある生活を送るために生活費を30万円とすると、2880万円が必要です。老後期間が40年に延びると、約10000万円増え、3840万円となります。貯蓄を運用して増やすないのであれば、その30～40年分の不足額を貯めておく必要があります。

現役世代でも、定年までの収入を増やすことは簡単ではない。時代の中で、老後を不安なく豊かに暮らしていくには、貯蓄の一部を運用に回し、資産寿命を延ばすことを考えていきたい。さらに、資産を取り崩さず収入を得ることができれば、より不安は減るでしょう。

「インフレ時代」

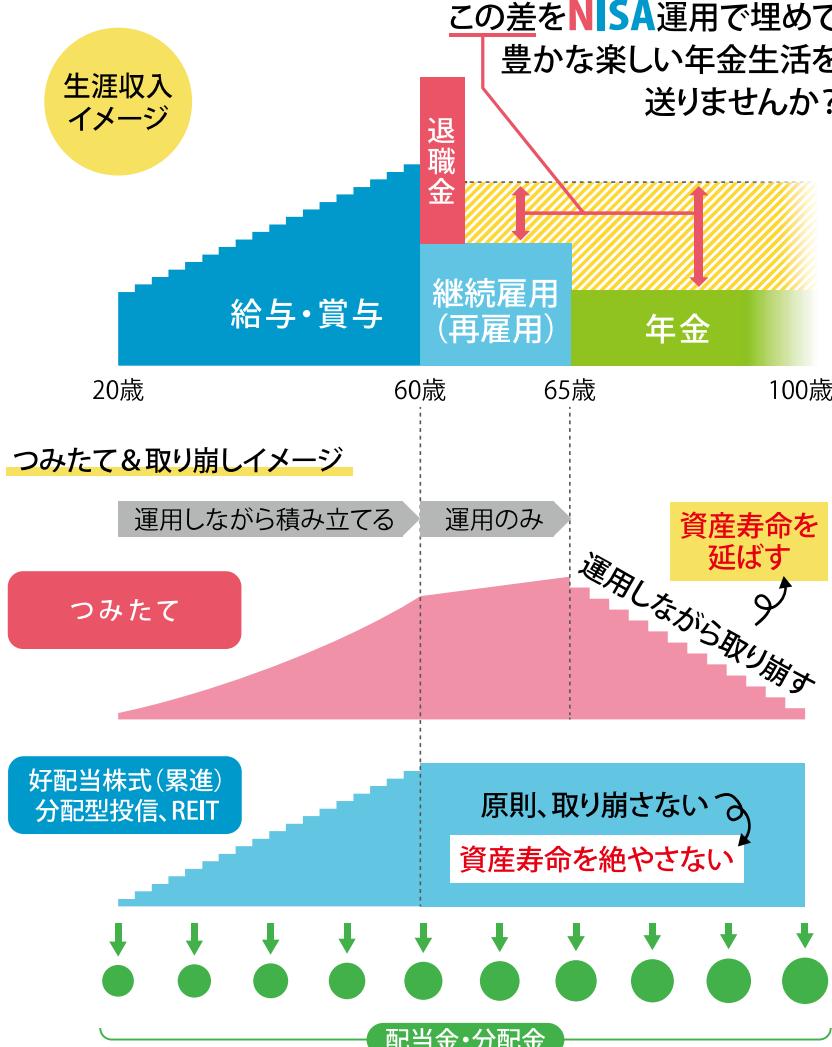
人生100年時代に加えて、ここにインフレ時代もやつてきています。ここ一年は食費や光熱費などモノやサービス価格が高騰していま

る状況です。今後もインフレが続くこと、30～40年続く老後のため可能性があります。

もし、インフレにより、支出が

新NISA概要	つみたて投資枠	併用OK	成長投資枠
対象年齢	18歳以上		
投資可能期間	2024年から恒久化(一生涯)		
非課税期間	無制限		
年間投資枠	120万円		240万円
生涯投資上限	1,800万円(売却枠の再利用が可能)		うち1,200万円
投資対象商品	一定の基準を満たす 投資信託など		上場株式、 投資信託など

「資産寿命を延ばす」運用と 「資産寿命を絶やさない」運用



長い人生（時間）を味方に付ける投資手法の一つとして、積立投資があります。一括投資に比べ、短期で大きな利益は期待しづらいですが、購入時期を分散させ

コツコツ積み立て コツコツ取り崩し

るため、リスクを抑え、また複利的な効果が期待できる投資手法と言えます。

リスクを分散させるためにも、3~4年サイクルの景気循環よりも長い5年は積み立てたいところです。言い換えれば、60代や70代からでも遅くはないことに

NISAでの積み立てでは、つみたて投資枠で月10万円（年間120万円）を積み立てることができます。ただ、成長投資枠でも積み立てを行うことができます。両枠を併用すると、最大で月30万円も積み立てすることが可能になります。

好配当株投資で、重要なことは、高い配当金が期待できたとしても1銘柄に全額投資することではなく、複数銘柄に分散させることです。そして、増配傾向にある銘柄を選択することも考えたい。配当金が増えていけば、年々収入が増え、年々ゆとりのある生活が送れるようになります。

5

取り崩さず毎年配当 増配銘柄で年々豊かに

年月をかけて積み立てた資産を運用しながら取り崩すことでき、資産寿命を延ばすことは可能ですが、永遠ではありません。そこで、人生100年時代を安心して乗り切る投資手法として配当金に注目した投資手法があります。好配当株式に投資す

ると、1年目から配当金收入があります（無配となる可能性もあります）。長期間、我慢して投資しなくとも、収入が得られる向いている投資手法とも言えます。退職金の一部を活用してもよいでしょう。毎年配当金を、生活費や娯楽費の足しにしていくことが可能となります。

5

※各種資料より岡三にいがた証券が作成。シミュレーション等は、将来の金額等をお約束するものではありません。

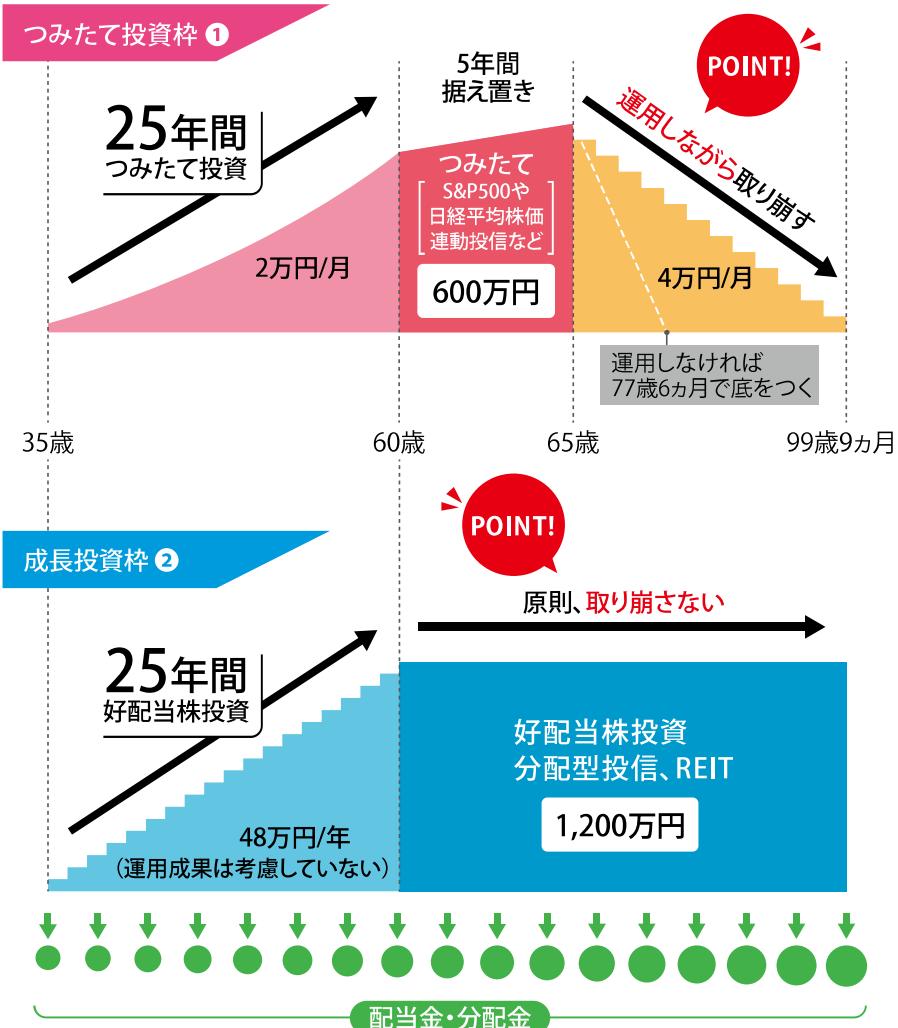
新しいNISAを活用した投資の生涯設計イメージ(長期)

シミュレーション
A
長期版

35

25年(長期)で1800万円の投資枠を使う場合

歳からコツコツと…



年額	65歳	80歳	95歳
つみたて取崩額	48万円(月4万円)	48万円(月4万円)	48万円(月4万円)
配当金受取額	65万円(月5.4万円)	87万円(月7.3万円)	118万円(月9.8万円)
年間合計	113万円(月9.4万円)	135万円(月11.3万円)	166万円(月13.8万円)

積み立て投資と好配当株投資により、65歳で年113万円、80歳で135万円が受け取れます。100歳では積み立ての取り崩しは底をついていますが、配当金とその元本は残っているのは安心材料になります。

積み立てる600万円を運用しない場合、65歳から月4万円ずつ取り崩すと77歳6ヶ月で底をつことになります。一方で、3%の複利で運用した場合(①)は99歳9ヶ月まで取り崩せ、今回の試算では資産寿命が20年以上も延びる計算となります。

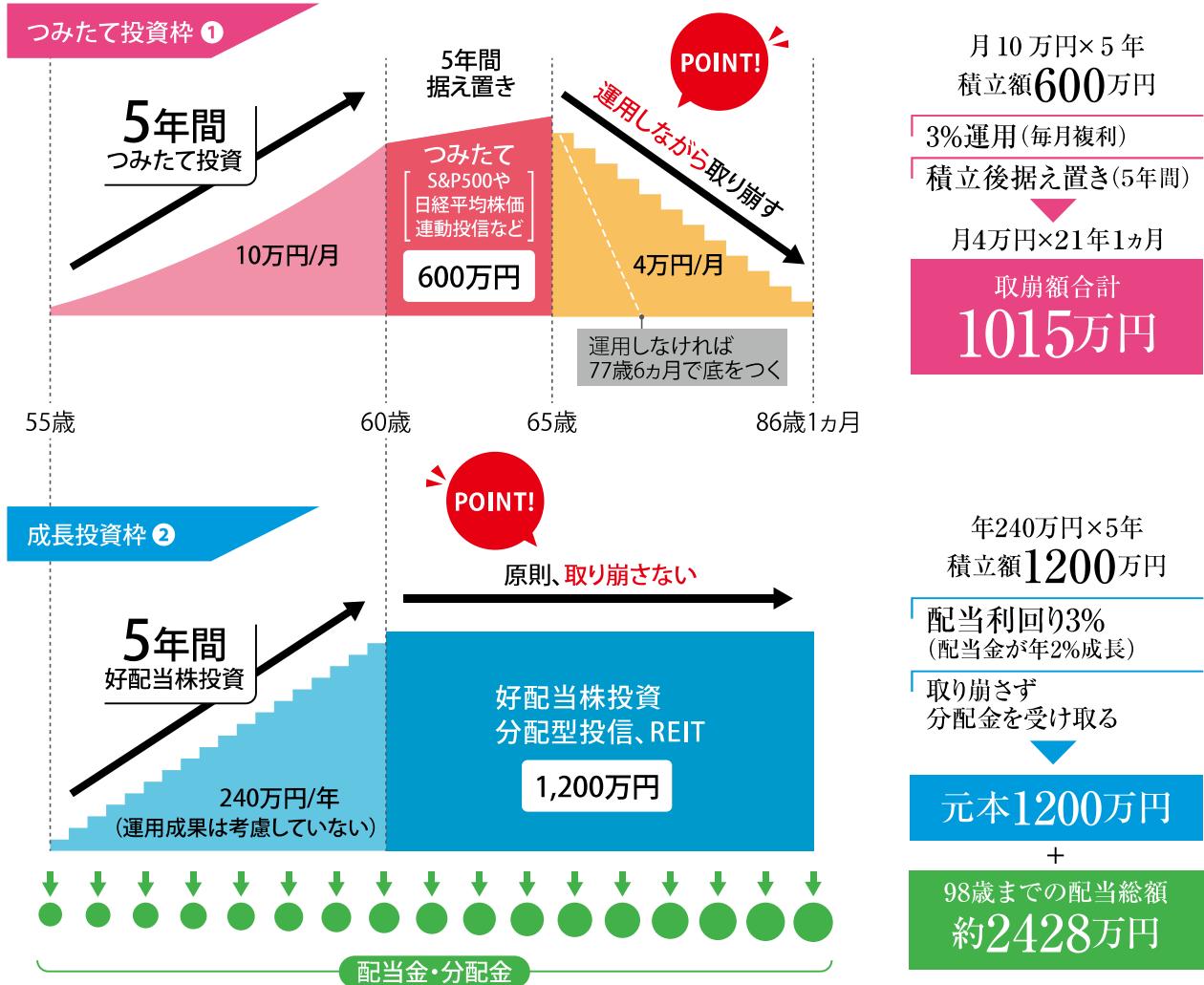
シミュレーションA

新しいNISAを活用した投資の生涯設計イメージ（短期）

シミュレーション
B
短期版

55

5年(短期)で1800万円の投資枠を使う場合
歳から始めて…



年額	65歳	80歳	95歳
つみたて取崩額	48万円(月4万円)	48万円(月4万円)	—
配当金受取額	43万円(月3.6万円)	59万円(月4.9万円)	79万円(月6.6万円)
年間合計	91万円(月7.6万円)	107万円(月8.9万円)	79万円(月6.6万円)

積み立て投資と好配当株投資により、65歳で年91万円、80歳で107万円が受け取れます。90歳では積み立ての取り崩しは底をついていますが、配当金とその元本は残っています。60代や70代から始めるなら、好配当株式投資だけにして金額を変更してもよいでしょう。

成長投資枠で好配当株式(配当利回り3%、配当金は年2%成長)に合計1200万円を投資した場合②は元本を残したまま98歳までに2428万円分の配当金を受け取れます。NISA当金を受け取れます。NISAを活用しなければ、配当金の20.315%にあたる493万円も税金がかかります。

積み立て投資と好配当株投資により、65歳で年91万円、80歳で107万円が受け取れます。90歳では積み立ての取り崩しは底をついていますが、配当金とその元本は残っています。60代や70代から始めるなら、好配当株式投資だけにして金額を変更してもよいでしょう。

シミュレーションB

NISAクイズ



NISAに関してご質問の多い内容、知っておいていただきたい点について、
クイズ形式にまとめてみたので、是非チャレンジしてみてください。

その他ご不明な点や、もっと詳しく知りたいなど、いつでも気軽に弊社までお問い合わせいただければ幸いです。
また、NISA口座の開設お手続きも随時受け付けておりますので、この機会に開設されてみてはいかがでしょうか。

Q.1

NISA口座の金融機関は
変更することができる?

A

○ できる

NISA口座は1年ごとに変更が可能です。1人で複数の口座を持つことはできませんが、証券会社、銀行からご自身に合った金融機関選び、口座の開設や移管ができます。

Q.2

他の口座と損益通算ができる?

A

× できない

特定口座や一般口座との損益通算はできません。NISA口座は分配金や譲渡益があっても課税されない一方、損失が出た場合でも他口座との損益通算はできません。

Q.3

23年までにNISA口座で購入した商品は
新しいNISA口座に移せる?

A

× 移せない

新しいNISA口座で非課税となるのは、新規で購入した商品です。これまでのNISA口座で保有していた商品は、非課税の期間まで保有することができ、終了後は順次課税口座へ払い出されます。

Q.4

「つみたて投資枠」と「成長投資枠」は
どちらかしか選べない?

A

× 併用できる

「つみたて投資枠」と「成長投資枠」は併用可能です。年間で120万円の「つみたて投資枠」と、240万円の「成長投資枠」、計360万円分の枠を使うことができます。

Q.5

NISAで買付できる商品は
金融機関によって異なる?

A

○ 異なる

NISA口座で買付けできる商品は上場株式、投資信託、ETF(上場投資信託)、REITなどがあり、証券会社では、銀行で扱っていない上場株式も買付け可能です。

Q.6

NISA口座で買付けた商品は
いつでも自由に売却できる?

A

○ できる

全てでも一部でも、いつでも非課税で売却できます。売却して空いた分の枠は、翌年以降に再利用できます。再利用できる枠は、売った時の金額ではなく、買った時の金額です。

Q.7

親のNISA口座を
子どものNISA口座で相続できる?

A

× できない

NISA口座を相続し、引き続き運用する場合、相続する方の課税口座に移管する必要があります。また18歳未満の未成年はNISA口座を開設することもできません。

Q.8

「成長投資枠」内で
つみたて投資ができる?

A

○ できる

つみたて投資枠の対象商品はすべて成長投資枠で買うことができます。ただし新しいNISAでは毎月分配型の投資信託は買付対象外となっています。

きのえたつ 「NISAのある生活」のスタートは甲辰の今年こそ

2024年は甲辰(きのえたつ)の年。甲(きのえ)は生命が生まれて育ち成熟し花を咲かせ、実を付けてその固い殻の中で新たな生命が育まれ、また生まれようとする物事のはじまりを表し、十二支の辰(たつ)は「振るう」で、万物の形が整い繁栄している様を表すと言われます。

60年前の甲辰の年、1964年は東京オリンピックの年で、その後日本経済は発展し国民の生活水準も大きく向上しました。12年前の辰年は2012年アベノミクスの始まりの年で株式市場はその後様変わりしました。そして今年、岸田政権が「資産所得を倍増させるための大胆かつ抜本的な貯蓄から投資へのシフト」を掲げ、その第1柱として拡充・恒久化された「新NISA」がスタートします。

60年前の東京オリンピックの前年には「マル優」(少額貯蓄の非課税制度)が開始されています。この昭和のマル優制度は1988年3月までは年齢制限なく誰でも利用でき、預貯金や日本の国債の金利も今より高く、公社債投信や株式投信(※1)でも利用可能

(※2)で、日本の経済発展を金融面から支え、また家計の金融資産形成にも貢献した制度でした。

さて、新NISAです。「少額貯蓄」ではなく「少額投資」の非課税制度です。内閣府は【図1】で示すような好循環を生み出し家計において勤労所得に加えて金融資産所得も増やす(将来的に倍増する)ことを掲げています。

に回すのは不安」「何に投資したらいいのかわからない」「調べても専門用語が多く意味がよくわからない」といったことは多くの方が感じます。しかしこれを機会に「非課税制度をどう利用すればうまく資産形成につながり資産所得を増やせるのか知りたい」「お金に関する知識を身につけたい」「将来の漠然としたお金に対する不安を少なくしたい」と考えるのもまた当然と思います。

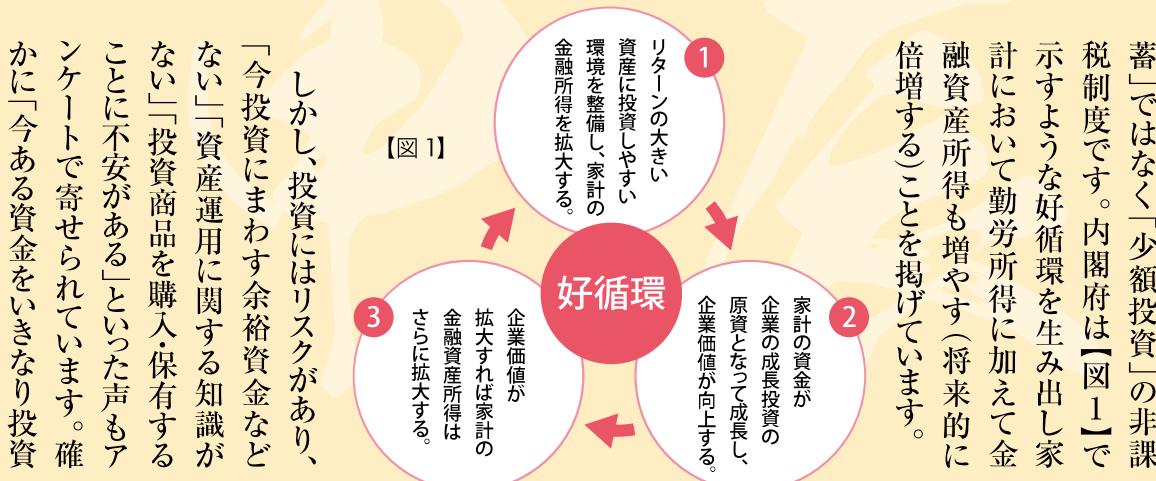
2001年の文化庁の調査では、「生活に必要な情報の入手先」として「テレビ」と「新聞」上位2つが他を圧倒していました。しかし今、2強は「テレビ」と「スマート」が、休日のネット利用時間は全世代平均で約3時間、20代平均では約5時間半となっています。(※3)

昔の「活字中毒」という言葉は今や「スマホ依存症」に変わり、ネットショッピング、SNSやメッセージサービス、動画閲覧、情報検索:ニュースを見たりゲームを使ったりなどスマホで様々なサービスを使い、より評判の良いもの、安いもの、有利なポイントなど納得できる消費のために相当な時間が

使われています。

新NISAの今年、その時間のほんの少しを、自分のお金に関することに使ってみませんか?「今まで投資に回した資金はいくらで、それが今、時価でいくらになつて、配当をいくらもらい、いくら値上がりや値下がりしたりしているのか?」「自分がしている積み立てはいくら積み立てて今いくらになっているのか?」「これから経済や株式市場の見通しはどうなつか?」など:少しずつでもスマホを見たり、担当者に聞いたりすれば、金融に関する知識や世の中の動き、金融リテラシー(※4)が身についてくるはずです。

そんな「NISAのある生活」での資産形成・資産運用を新潟県のより多くの皆様に体験していただきたいと思っています。岡三にいた証券では、担当者が皆様お一人おひとりの将来のプランや運用に對する考え方などをお聞かせいたしましたが、今後の見通しなどを交えて、「難しそうな資産運用のお手伝いをさせていただきます。



*1:一定の条件を満たす株式投信 *2:制度拡充後に利用可能となった *3:総務省の情報通信白書令和5年版
*4:経済的に自立し、よりよい生活を送るために必要なお金に関する知識や判断力



建設DXで未来への安心の礎を築く

株式会社 植木組

代表取締役社長

植木 義明 氏



「人をつくり、街をつくり、豊かな未来をつくる」という目標に向かって挑戦し続ける株式会社植木組は今年140年目を迎えます。環境に配慮した新本社で、建設業界のDX化を推進する植木義明社長からお話を伺いました。

家族の知恵が経営の土台 社長が家庭で学んだこと

—明治時代の創業で歴史があり、県内の建設業を牽引されてきましたが、今日まで発展された成長の要因をお聞かせください。

植木会社は今年140年目に入り、私は5代目です。明治18年に天皇の巡行をきっかけに初代の植木亀之助が道路修理の工事を手掛けたのが始まりと聞いています。人々の暮らしの土台となる建物や橋、道路などの建設に長年携わり、総合建設会社に発展しました。

私自身は特に経営について学んだわけではありませんが、家庭の中で、2代目の祖父（植木豊太）や3代目の父（植木馨）との日常の会話から仕事をするときの姿勢やお客様

様との対話のスタイルやコミュニケーション方法を磨いていく過程を身につけていきました。さらに先代たちが人間的な付き合いをしながら、いかに地元の新潟で信頼関係を結んできたかを肌身に感じてきました。

当社は長い歴史の中で、卓越した技術力だけでなく、お客様から寄せられる信頼を大切にしてきたことが、140年という歴史の構築において不可欠な要素であると思っています。

激動の時代の中で、バブル景気やオリンピックもありましたが、首都圏の勢いに比べて柏崎や長岡の開発はスピードがゆっくりです。大花火を打ち上げるような派手なこともできたかもしれません、が、誠実かつ堅実に地域とともに歩んできたことが当社の良さです。

—御社は長岡市のシンボルとして

市民からも愛されている長生橋も建設されたそうですね。

植木 大正時代の木製の長生橋と昭和12年に竣工した鋼鉄製の長生橋を建設しました。竣工以来87年という長きにわたり、補強とメンテナンスをしながらですが、みなさんのお役に立っていることは当社の誇りです。父から聞いた話ですが、鋼鉄製の長生橋の受注直後に鋼材が急高騰。「工事を進めれば、会社がもたない」と役員たちは反対したそうです。その時、2代目社長の植木豊太は「一度引き受けたからには、会社がつぶれても最後までやる」と言って引き下がりませんでした。心がしびれるこの言葉の重みは、今の植木組に脈々と引き継がれています。

社員が楽しく交流する空間で課題解決を促進

—御社の企業理念である「明日を創造 常に挑戦 一緒に感動」にも通じるお話ですね。地域を大切にされる姿勢は新本社にも現れていますね。

植木 ささやかですけれど、地域の方にも楽しんでいただこうと、会社の脇を遊歩道にしました。幼稚園の子どもたちが散歩や遠足に来て、地



会社の周囲に木を植えてCO₂を削減。新本社の遊歩道で観察学習を行う園児たち。環境に配慮した新本社は雨水を利用して、植栽の水やりを行い、社内は地中熱を利用しています。

本社は社員が集まり、仲間とともに問題解決をする場として機能するように設計しました。会社が、働いてお金をもらうだけの場だつたら、つまらないですよね。嫌なこともあるかもしれないけれど、みんなで交流して、面白かったという気持ちを家に持ち帰つてほしい。そんな働き方が一番だと思うのです。

勤続年数に関しては、今まで辞める人が少なかつたのですが、入社してから希望する職種ではなかつたというミスマッチの問題も出てきました。採用面でも、建設業界を目指す学生の減少と人材不足が重なり、苦戦しています。

昨年からは、新たな試みとして入社後1年間は現場に配属しないで、研修に専念してもらいます。それに指導者をつけて、座学や現場研修を行うのです。現場の所長は技術だけでなく、教育研修も受けており、彼らは貴重な人材です。人材教育への投資は、将来への持続可能な成長に向けた不可欠な一環として、継続的に行っています。

域の方の散歩道になっています。子どもたちの声を聞いて、ここで働く私たちも元気になります。窓を大きくして、仕事に疲れたら、木々の緑に目をやり、癒されるような開放的な空間です。5月～10月までは遊歩道の一角で地域の若者たちがイベントを開催。音楽が流れ、カフェも出店しています。

本社は社員が集まり、仲間とともに問題解決をする場として機能するように設計しました。会社が、働いてお金をもらうだけの場だつたら、つまらないですよね。嫌なこともあるかもしれないけれど、みんなで交流して、面白かったという気持ちを家に持ち帰つてほしい。そんな働き方が一番だと思うのです。

—社長のお考えは、社員の方にも伝わりますね。社員の勤続年数が長いとも伺っていますが、人材教育はどういうふうにされていますか。

植木 当社の社員のカラーは仲間を大事にして、やさしいタイプが多いというデータもあります。もう少し攻めて向かっていくような体質に改善しないといけないかもしれません(笑)。

勤続年数に関しては、今まで辞める人が少なかつたのですが、入社してから希望する職種ではなかつたというミスマッチの問題も出てきました。採用面でも、建設業界を目指す学生の減少と人材不足が重なり、苦戦しています。

業界に先駆けたDX化で働き方改革も推進

—採用した方に長く勤めていただきことは会社の宝になりますね。働き方改革についてはどのように進めていますか。

植木 建築では資材不足で調達が困難なこともあります。工期が遅れて、お客様のオープン日などに合わせるために残業や休日出勤が生じるという現実的な問題もあります。そこで、出来るところから始めようと、

力を入れているのが男性の育児休暇の取得です。2022年度の男性の育児休暇取得率は70・6%。2週間の休暇を取得するのが当たり前になってきました。

人材教育に力を注ぎ 人的資本経営を目指す



トンネル工事の山には女性が入れなかった時代もありましたが、現在は女性の技術者も活躍しています。「子育て中のプランクを解消する研修など、私たち企業も働く女性を支えますが、行政側からもさらに支援していただくことで、女性も益々活躍できるでしょう」と植木社長。

—ご家族にとつて最も大変な時に支えられることは心強いですね。

技術力の面ではBIM、CIM（左図参照）もスタートされて、建設業界のDX化の先駆けでいらっしゃいます。

植木 現場にドローンを取り入れたところから始まり、今までベテランの経験値に頼っていた部分を、映像に

することで視覚化できました。さらにBIM、CIMの活用は全社をあげて取り組んでいます。効率的な時間の活用によって施工現場管理を行い、残業時間の削減や休日を確保し、生産性の向上を目指します。こうした取り組みが国土交通省からも認められて「ICT活用工事成績優秀企業」に認定されています。

私は新潟県建設業協会の会長として業界のDX化も推奨していますが、県内の建設業、約400社のうち、約100社が取り組んでいます。新潟県の建設業界のDX化もさらに進んでいくことでしょう。

業界に先駆けたDX化で働き方改革も推進

—DX化によって、働き方改革も進むのですね。2020年には上場来最高益を達成されますが、中期経営計画についてもお聞かせください。

植木 2020年は東日本大震災からの大型の復興工事が無事に竣工する年回りでした。これからも国が推進する国土強靭化計画に沿って、県内の公共事業に対して、高い技術力を提供していきます。いま、県内の土木では村上から北に伸びる高速道路の大型工事をさせていただいている。現在は、県内55対首都圏45の割合で、新潟をベースに地域の成長とともに、売上げを作っていますが、首都圏など県外の仕事の割合を高めていかないと、売上げは達成できません。

県外の土木の大型工事では北海道新幹線を2か所、姫路のガスパイ



土木の現場（上段CC図）では、CIM(Construction Information Modeling)モデル・VR技術・3Dプリンタを活用し、工法・仮設方法の検討、施工プロセスの可視化、4Dシミュレーションによる施工手順を作成。

建築の現場（下段CC図）で活用されるBIM(Building Information Modeling)モデルは、顧客ニーズの確認、イメージの共有、工法、施工方法の検討、施工プロセスを可視化します。

— プラインも手がけています。首都圏はビルの再開発が盛んで、建築の発注が大幅に増加しています。ステークホルダーの数百億円単位の仕事には届きませんが、当社では10億から20億の中規模の仕事を受注しています。業界の課題として協力会社の人件費や材料費の高騰、社員の入手不足もあります。当社の技術やキヤバシティを超えた部分はアウトソーシングしなければなりませんので、そのバランスを取り、品質を保つ努力が欠かせません。

子会社の中から 新事業を立ち上げる

— そのほかに長期的な計画などがありましたら教えてください。

植木 連結ベースで面白い会社があるので、建設の元請けではなくて、専門工事事業者として特許的な要素を持つた会社を立ち上げて、北海道から沖縄まで、全国的にそのスキルを提供したいと考えています。現在500億の売り上げから600億～700億、1000億円になるのには時間がかかりますが、新子会社の設立を模索しています。

— 最後に新潟のみなさんと株主の方にメッセージをお願いします。

植木 新潟で育った優秀な人たちが大学に行き、首都圏から帰つてこないのは、とても残念です。当社は男性も女性も情熱を持つて働くやりがいのある職場です。これからも魅力的な働く場を作り、地域の発展に力を注いでいきます。また、刻々と変化する社会の中で、地域の皆様の安全と安心を確保し、夢の実現をサポートいたします。そして、進取の精神を貫いて、コミュニティの創造に寄与してまいります。



代表取締役社長 植木 義明 氏

2006年に社長就任。ゴルフを楽しみ、夏は自宅の芝刈り、冬は暖炉の火を眺めて、日常を忘れる瞬間を大切にしている。30代でご家族とともに米国のシートルに在住。ウエキアメリカコーポレーションで建設業と不動産業に携わった経験から「若い人たちも海外で学び、視野を広げてほしい」と植木社長。



免震構造の採用、地熱利用、太陽光発電など自然エネルギー利用により災害時の機能維持が可能な柏崎市役所と音響が良いと評判のアルフォーレを施工。

通水100年を迎える大河津分水の大規模改修で新野積橋の橋脚工事を担当。CIM活用の先行モデルになりました。

企 業 紹 介

株式会社植木組

(東京証券取引所 スタンダード市場 銘柄コード1867)

創業以来、橋梁や道路、鉄道、マンションや公共施設などを造り、人々の暮らしを支えてきました。また、河川工事や港湾工事を多く手掛け、人々の安全、安心を守り続けています。常に進取の精神で、近年はBIM/CIMを活用し、AIなど先端技術の活用も視野に建設DXを推進しています。



本社

所 在 地	本社／〒945-8540 柏崎市駅前1-5-45
代 表 者	代表取締役社長 植木 義明
創 業	1885(明治18)年4月1日
設 立	1948(昭和23)年7月26日
資 本 金	53億1千567万円
売 上 高	489億円(2023年3月期)
決 算 期	3月
従 業 員 数	618名(男性568名 女性50名)
事 業 内 容	総合建設業

1. 土木、建築、管、舗装、軌道工事の請負並びに企画、設計、監理及びコンサルティング業務
2. 土地、建物の売買、交換、賃貸、管理及びそれらの斡旋並びに土地造成事業
3. 自動車、建設用資材機器装置の製造、整備、販売及び賃貸
4. 発電用施設、設備の保守、修繕、維持管理業務
5. 前各号に付帯する一切の業務

事 業 所	新潟本店、柏崎支店、新潟支店、長岡営業所、上越営業所、十日町営業所、燕営業所、金沢営業所 東京本店、東北支店、千葉営業所、埼玉営業所、長野営業所
-------	-----------------------------------------------------------------------------



明日のために
できること



新潟大学医学部の総合診療医育成の取組みをご紹介します！

文／上村 顯也（新潟大学大学院医歯学総合研究科 地域医療人材育成分野 医学部総合診療学講座 教授）

皆様は、「総合診療医」という言葉をお聞きになつたことがありますか。以前のテレビ番組で、難しい病気を診断する場面でご覧になつた方もおられるかもしれません。まだお聞きなじみではないと思います。

実際は「全身を診て」、「患者さん、その人」の生活上の課題などを、幅広く総合的に診療できる医師を意味しています。2025年には国民の4人に1人が後期高齢者となる日本社会で需要が高まっている医師像です。

専門医制度での「総合診療専門医」は、新しい資格のためその人数は全国的に少なく、現在の「総合診療医」は、ご自身の専門分野に加え

て幅広い診療を行つている先生方です。医師の数が少ない新潟県では、多くの先生方が総合診療の能力を発揮して診療を行つており、豊富な医学的知識・経験にもとづく学生、若手医師に対する指導力も素晴らしいです。

そこで、新潟大学医学部では社会需要に対応するため、このように臓器別専門診療に加えてありふれた疾患にも対応する総合的な診療能力や患者さん・周囲の医療職とのコミュニケーション力など、多様な能力を有する「総合診療医」を新潟で育成することになりました。2021年に開始したこの育成法を

上の病院での臨床実習や最先端テクノロジーを導入したバーチャルリアリティによる診療訓練などを進めています。現役医学生の興味も非常に高く、新潟での医療人材育成の継続性の点でも重要な取り組みです。

そしてこれらの医師が、習得した多様な能力を存分に発揮して、地域の皆様とともに未来型の地域医療を構築するための取り組みを開始しました。具体的には、医療へのアクセスが容易ではない山間部などで、デジタル技術などを活用して地域の看護師と連携し、地域ニーズを踏まえた新たなオンライン診療を開発すること、など

コース」として、県内の20以



上村 順也 氏 プロフィール

新潟大学大学院医歯学総合研究科
地域医療人材育成分野 医学部総合診療学講座 教授
所属学会／
日本内科学会、日本消化器病学会、日本プライマリ・ケア連合学会 など

1999年 新潟大学医学部医学科卒業
2007年 米国ピッツバーグ大学 研究員
2018年 新潟大学医歯学総合病院消化器内科 講師
2020年 新潟大学医学部医学科総合診療学講座 特任教授
2023年 現職

このように、「総合診療医」は新潟県で誰もが何処でも安心して暮らせる『健康未来社会』を創造することに貢献できると考えます。従つてその育成は、新潟県のみならず今後の日本社会が抱える課題に対応できる人材育成の核心ともいえ、新潟大学医学部の取り組みの中でも重点項目です。そして総合診療医を含む様々な医療人材が、地域の皆様と先進的な次世代ヘルスケア基盤を創る「新潟モデル」を全国展開できるようにしてみたいと考えています。読者のみなさまには、地元大学の医学部をあげて取り組んでいるこの医師育成にご興味をもつていただけすると嬉しいです（詳しくは下記QRコードより講座ページをご覧ください）。

○新潟大学医学部医学科 総合診療学講座ページ→
<https://www.med.niigata-u.ac.jp/genm/>



○医師育成拠点創設基金の募集ページ→
https://www.niigata-u.ac.jp/university/donation/med_no1/



められる医療人」を育成する「日本」の拠点を目指します。そのためには基金を設置し、医療人育成のための教育環境と体制の整備及び強化を図るためのご支援を広く募っています。左記QRコードから「日本」の医師育成拠点創設基金ページをご覧いただけますと幸いです。



■VR（バーチャルリアリティー）による問診訓練の様子

AI(人工知能)を組み合わせて仮想患者さんを対象とした問診の訓練ができるアプリケーションを開発しました。

岡三にいがた証券の お悩み相談

～ソリューション～



皆様の中には、「ソリューション」と聞いて、疑問符だけが頭に浮かんでしまう方もいらっしゃると思います。そこで、まず初めに「ソリューション」とは何か、というお話をします。「ソリューション」とは、ラテン語の「束縛から解放された」が語源の英語「solution」のことです。これだけですと、人生におけるあらゆる問題が解決される、という風にも聞こえますが、岡三にいがた証券では、「富裕層や、企業が抱える問題を、ノウハウ・知見・人材などを活用して様々な方法で解決する」という限定的な意味合いで「ソリューション」という言葉を使用しています。今回は、いくつかの類型がある問題のうち、「相続問題」と

「事業承継問題」の二つに焦点を絞って、岡三にいがた証券と岡三証券グループ内の専門家が協働して提供する「ソリューション」を紹介します。

相続問題の解決

国税庁の発表によると、2021年に亡くなった人は、全国で約141万人います。このうち相続税の課税対象となつたのは約13万人で、実に11人に一人は相続税が課されています。そして相続税を支払うのは亡くなつた人ではなく、遺産を受け取つた残された家族であり、亡くなつた人一人当たりの相続税額の平均は1819万円と、その負担は無視できるものではありません。相続に関する悩みや課題は、お客様それぞれでその内容が異なるため、お客様との個別対応が必要になります。岡三にいがた証券では、お客様の大切な財産を、

事業承継問題の解決

会社の経営を後継者に引き継ぐ事業承継は、「家族内承継」「従業員への承継（M&A等）」「第三者への

より円滑に相続人の方々に承継できるように、相続に関する経験とノウハウを駆使し、最適な方策をアドバイスします。そのための最初の手続きとして、お客様の総資産を対象に「財産診断書」というレポートを作成します。その上で相続に対するお客様の要望の把握、相続税額の試算、現状における問題点の整理を行い、お客様の希望に沿つた問題解決手法を導き出す、といった手順をとります。具体的な手法としては、生命保険で相続税の支払い準備をしたり、生前贈与や養子縁組の効果的な活用や、不動産を活用した対策などがあります。

ソリューションとは
～問題の解決～

皆様の中には、「ソリューション」と聞いて、疑問符だけが頭に浮かんでしまう

方もいらっしゃると思います。そこで、まず初めに「ソリューション」とは何か、とい

うお話をします。「ソリュー

シヨン」とは、ラテン語の「束縛から解放された」が語源の英語「solution」のことです。「解決や回答」という意味です。これだけですと、人生におけるあらゆる問題が解決される、という風にも聞こえますが、岡三にいがた証券では、「富裕層や、企業が抱える問題を、ノウハウ・知見・人材などを活用して様々な方法で解決する」という限定的な意味合いで「ソリューション」という言葉を使用しています。今



(IPO)」等に分類されます。お客様との対話を重ねることで、スムーズな事業承継の課題を明確化し、その問題解決の手法を提案し円滑な承継が行えるようサポートします。岡三にいがた証券では、始めに「自社株診断」を行い、自社株の評価額を把握します。その後、株価対策の立案・検証を行い、効果的な株価対策、自社株の承継方法の検討に入ります。最近は足元のインフレ進行により、例えば数年前の自社株評価額と比較すると、類似業種株価の上昇や、地価の上昇等を背景に、思わぬ「高値」がついてしまうケースも散見されます。この段階で不動産の適正保有や、減価償却費用の効果的な活用、配当政策への指導等による、必要な株価対策を実施します。同時に、企業オーナー個人の所得税や退職金の制度設計に関する相談も、必要に応じて行います。さらには、「事業承継税制の特例申

請」も視野に入れつつ、組織の再編、株主整理、支配権等の検討を重ねます。最終的には岡三証券グループ内の専門家でチームを編成し、事業承継の実行からその後の税務申告などのフォローまで行います。

ソリューションサービスのご利用方法

岡三にいがた証券のソリューションサービスの一部をご紹介しましたが、最後に利用方法についてご案内します。最寄りの当社店舗の窓口、もしくは担当営業員まで、「ON」を読んだ旨お伝えいただき、相談内容をお話しください。相続対策の相談であれば、岡三証券グループの専門家から「財産診断書」作成のための質問をさせていただきます。およそ1週間程度で、お客様の「財産診断書」をレポート形式でお届けします。レポートでは、お客様に適した解決策も提示いたします。また、事業承継



「相続対応のための財産診断書」レポートの例

の相談であれば、「株価診断書」作成のために必要な資料等を拝見させていただき、こちらは約2週間程度で、レポート形式でお届けします。レポートでは、株価対策の具体的な手法等の解決策も提示いたします。これら診断書はすべて「無料」で作成しますので、悩みを相談してみたい方は、お気軽に問合せいただければと思います。皆様のお悩みを「ソリューション」させていただきます。



岡三にいがた証券って どんな会社？

「NISAのある生活」
岡三にいがた証券が
お手伝いします！



2024年1月、ついに新しいNISA制度がスタートしました。「非課税の無期限化」「非課税枠の大幅な拡充」を2本柱に、これまでの制度は大きく改正され、使い勝手よく生まれ変わった新しいNISA制度。岡三にいがた証券は、是非多くの皆様にご活用いただきたいと考えております。

「出張セミナー」開催中



NISA「出張セミナー」の様子

「ないのか?」など疑問や不安をお持ちの方は少なくないようです。そのような様々な疑問にお答えすべく、岡三にいがた証券では「出張セミナー」をご用意しております。会場にお越しいただくセミナーとは異なり、当社社員が皆様の職場や会合などにお伺いし、NISAについてご説明やご相談をさせていただきます。日程やお時間はもちろん、規模・内容等もご希望に応じて対応させていただきますので、それぞれの企業、社員、団体メンバーの皆様に最適なセミナーのご用意が可能です。

NISA口座で商品をお買付の方々に向けた「みんなで新NISA応援キャンペーン」を開催しております(※)。キャンペーン期間中はお買付条件に応じてもれなく差し上げる現金プレゼント、さらには抽選でカタログギフトの進呈などを行っています。

将来のための備えや人生100年時代の豊かなセカンドライフ実現に向けて、ライフステージに合った資産形成を新NISAで始めてみてはいかがでしょうか。岡三にいがた証券が「NISAのある生活」のスタートをお手伝いさせていただきます。

出張セミナーご希望の際は、当社ホームページからお申込みくださいか、担当営業員までお申し付けください。

「みんなで新NISA応援キャンペーン」



みんなで新NISA
応援キャンペーン
ページ

本店のご紹介

ずっとこの街にいがたと



岡三にいがた証券
取締役
本店長 酒井 一成

〒940-0062 長岡市大手通1丁目5番地5
TEL: 0258-35-0290

当社は、1899（明治32）年に長岡市呉服町で創業し、その後1963（昭和38）年に現在の長岡市大手通りに本店を構えました。125年の永きにわたり、長岡市をはじめ新潟県の皆様に格別の愛顧を賜り、誠にありがとうございます。

役職員は、若手からベテランまで皆が「地域密着」の想いを忘れず、新潟の皆様と共に歩み続ける証券会社を目指しております。当社でのお取引や運用に限らず、他社でお持ちの金融商品や保険商品、相続、事業継承などについてもお気軽にご相談いただければ幸いでございます。

また2024年1月、NISA制度が利便性を高めて新しく生まれ変わりました。「NISAのことなら岡三にいがた証券へ」と思つていただけるよう分かりやすいご説明、そしてお客様に最適なご提案をさせてい

ただくため、社員一人ひとり、日々研鑽に励んでおります。長岡市が全国に誇る夏のイベント「長岡まつり」では、例年の花火打上げに加え、コロナ禍を経た2023年より再び、私ども社員も一丸となって大民踊流しに参加することができました。

長岡まつりを通じて皆様との絆を深められましたことは本店社員一同の大変嬉しい思い出でございます。年末には恒例のクリスマスミニコンサートを開催、皆様の手拍子や歌声で、本店のエントランスが明るく賑やかに彩られ、寒さ忘れるひと時をご一緒させていただき、ありがとうございました。本店ではその他にも様々な催しをご企画・実施しております。

皆様との心温まる触れ合いが私たちの何よりの喜びでございますので、是非多くの皆様よりご来店いただきたく、心よりお待ち申し上げております。



運用と情報の 岡三にいがた証券

岡三証券グループとしての強みを活かし、
グローバルネットワークを通じた、
タイムリーで質の高い情報をお届けします。



お問い合わせは
0120-03-4649
(平日9:00~17:00)
岡三 よろしく

■お問い合わせは



岡三にいがた証券

■本店
〒940-0062 長岡市大手通1丁目5番地5
TEL.0258(35)0290

■柏崎支店 〒945-0055 柏崎市駅前1-5-1
■上越支店 〒943-0834 上越市西城町3-5-24
■見附支店 〒954-0057 見附市新町1-17-23
■小出支店 〒946-0011 魚沼市小出島487
■五泉支店 〒959-1863 五泉市東本町2-5-1
■小千谷営業所 〒947-0028 小千谷市城内1-2-14

■新潟支店
〒951-8068 新潟市中央区上大川前通6番町1178-1
TEL.025(224)6231

■十日町支店 〒948-0082 十日町市本町3-358-1
■三条支店 〒955-0062 三条市仲之町1-12
■新井支店 〒944-0043 妙高市朝日町1-2-7
■新発田支店 〒957-0052 新発田市大手町1-1-15
■六日町営業所 〒949-6680 南魚沼市六日町1831

検索

岡三にいがた証券

<https://www.okasan-niigata.co.jp>